



Wir suchen zum schnellstmöglichen Termin eine/n

## Gebietsverkaufsleiter Anlagen & Systeme (m/w/d)

für die Region Niederösterreich (südl. d. Donau) und  
Oberösterreich (Traunviertel)

### Folgende Aufgaben erwarten Sie:

- In ihrem Gebiet sind Sie dafür verantwortlich gemeinsam mit unseren Handelspartnern den Verkauf unserer Produkte und Anlagenprojekte zu fördern
- Gerne übernehmen Sie dabei die Verantwortung für die Umsatz- und Kostenentwicklung in Ihrem Gebiet und wollen gemeinsam mit unseren Handelspartnern wachsen und Marktanteile weiter ausbauen
- Zusammen mit den Kollegen, speziell dem Gebietsverkaufsleiter Distribution und Service sind Sie in ihrem Gebiet verantwortlich für die Händlerentwicklung, dies beinhaltet insbesondere
  - die Unterstützung unserer Handelspartner bei der weiteren Entwicklung,
  - den Ausbau des Händlernetzwerkes
  - die Unterstützung der Handelspartner in der Umsetzung der DeLaval Strategie und die Achtung unsere Grundwerte
- Nur gemeinsam sind wir erfolgreich, darum ist Ihnen Teamwork genauso wichtig wie uns und Sie freuen sich auf die Zusammenarbeit mit den Kollegen

### Wir bieten Ihnen:

- Eine unbefristete Anstellung in einem hochmotivierten Team
- Eine gründliche Einarbeitung ist für uns selbstverständlich!
- Die Möglichkeit auf fachliche Weiterbildung, sowohl intern als auch extern
- Ein Dienstwagen, auch zur privaten Nutzung, ein Diensthandy und die gesamte IT-Ausstattung
- Entlohnung nach Handelskollektivvertrag, entsprechend Ihrer Qualifikation jedoch Bereitschaft zur deutlichen KV-Überzahlung

### Möchten Sie Teil unseres Teams werden?

Dann freuen wir uns auf ihre Bewerbung an: [martin.huber@delaval.com](mailto:martin.huber@delaval.com)

Für Rückfragen steht Ihnen Herr Martin Huber (0664/3426404 od. [martin.huber@delaval.com](mailto:martin.huber@delaval.com)) zur Verfügung