

Agromed Austria GmbH: Für eine gesunde, natürliche und nachhaltige Tiernahrung setzen wir auf den Rohstoff Holz. In den letzten 20 Jahren hat sich agromed zum internationalen Marktführer im Bereich Futtermittelzusatz auf Lignocellulose Basis entwickelt. Als Tierernährungsexperte reagieren wir auf die hohe Nachfrage nach tier- und umweltfreundlichen Nahrungszusätzen und schaffen damit eine natürliche Alternative zu klassischen Leistungsförderern wie Antibiotika. Der Vertrieb erfolgt über ein weltweites Netz von eigenständigen Distributoren. Im DACH-Raum zeichnet agromed selbst für den Vertrieb verantwortlich.

Zur Verstärkung unseres engagierten Teams suchen wir in Kremsmünster (Zentralraum Oberösterreich) eine/n

## KEY ACCOUNT MANAGER M/W

Ihr spannendes Aufgabengebiet umfasst:

- Aktives Beziehungsmanagement zum Auf- und Ausbau des Kundenkreises (es besteht bereits ein hochwertiger Kundenstamm) und zu Expertennetzwerken.
- Eigenverantwortliche Abwicklung verkaufsrelevanter Prozesse (von der Planung bis zur Kontrolle) Entwicklung strategischer Key-Account Pläne im Einklang mit den Unternehmenszielen und Marktbeobachtung
- Datenmanagement im CRM-System
- Analyse von Kundendaten sowie Entwicklungspotentialen
- Cross-funktionale Zusammenarbeit mit den internen Teams und relevanten Abteilungen, um Kundenanfragen zu lösen
- Mitarbeit bei der Einführung von Produktinnovationen

**Wir machen Ihnen den Einstieg leicht und bieten eine vielseitige Aufgabe mit hoher Eigenverantwortung in einem expandieren Unternehmen.**

Das zeichnet Sie aus:

- Erfahrung im Sales-Außendienst (im landwirtschaftlichen Umfeld von Vorteil aber keine Voraussetzung)
- Kaufmännisches Verständnis inkl. Planungskompetenz und Ergebnisorientierung. Ausgeprägtes unternehmerisches Denken kombiniert mit starkem Erfolgswillen sowie kunden- und zielorientierte Arbeitsweise
- Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick sowie Durchsetzungsvermögen
- Hervorragende Präsentationsfähigkeiten und gepflegtes Auftreten
- Perfekte Deutsch- sowie gute Englischkenntnisse
- Sicherer Umgang mit MS-Office sowie CRM-Systemen (Sugar Kenntnisse von Vorteil)
- Reisebereitschaft sowie Führerschein B

Sie wollen mehr verdienen: Wir bieten Ihnen trotz Handels KV (KV Brutto-Mindestgehalts für Handel € 1.634,-- auf Vollzeitbasis) ein **marktkonformes Bruttomonatsgehalt** für diese Position. Ihr tatsächliches Gehalt vereinbaren wir in einem persönlichen Gespräch.

Wenn Sie sich angesprochen fühlen, freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Foto:

agromed Austria GmbH  
Petra Ahrens-Kaiser  
Bad Haller Straße 23

4550 Kremsmünster  
bewerbung@agromed.at  
www.agromed.at